

# 玛西尔

MARSHELL ELECTRIC VEHICLE

2023年第7期

总181期

出版:玛西尔编辑部

博士在2023年供应链合作伙伴大会上指出

协同创新 合作共赢 打造一流供应体系

玛西尔、合派、迈科盛的供应商代表一百余位共襄合作盛举



肇庆讯 6月26日-27日,玛西尔2023年供应链合作伙伴大会,在广东省肇庆市国家高新区隆重召开。大会主题是“增强竞争力,合作共赢”。董事长董李博士指出:构建与广大供应商协同创新、合作共赢的机制,打造有竞争力的一流供应体系。

玛西尔、合派、迈科盛的供应商代表一百余位共襄合作盛举。

博士发表讲话,指出要通过建立规范的采购商业逻辑和策略,增强供应链竞争力和合作信心,构建与广大供应商协同创新、合作共赢的机制,助力集团一流供应体系的改进。(报道:吕秋蓉 摄影:杨远繁)

会议设置“优秀供应商”、“卓越质量奖”和“战略供应商”奖项。会议希望通过双方紧密沟通,建立更加完善的供需网络、提升产品品质、严格控制成本、遵守诚信守约和廉洁自律准则等途径,迈向高质量发展新时代。(报道:吕秋蓉 摄影:杨远繁)

## 迈科盛电子产品亮相理士国际渠道经销商大会

本报讯 (吕秋蓉) 6月26日-27日,迈科盛亮相理士国际渠道经销商大会,大会在广东肇庆举办。理士国际在本次经销商会议上带来品发布,向起动渠道业务发起大冲锋。迈科盛电池测试仪与逆变器等产品是电池辅助使用产品,因此迈科盛也借助此次会议机会,以自有完整产业资源链优势,向华南地区的电池渠道经销商客户提供合作的新模式新方向,聚多维创新之力,创多元价值之路。



## 玛西尔高尔夫球车一枝独秀 深圳国际高尔夫运动博览会

深圳讯 (吕秋蓉) 5月25日-28日,第四届深圳高尔夫运动博览会在深圳国际会展中心(宝安)开幕,玛西尔是唯一展出高尔夫球车实物的厂家供应商,备受关注。

高博会涵盖高尔夫球具、服饰配件、球场建造&维护、高尔夫科技、防护及康养、高尔夫周边服务等六大热门板块,为来自世界各地的专业买家,包括经销商、渠道商、高尔夫球队、球



## 用好S&OP, 确保盈利空间

【编者按】现在实施的S&OP,是两年前博士专门上课引进的。S&OP的战略高度很高,成功落地的标志是战略规划和主计划、物料计划的实施。博士希望相关管理人员懂得S&OP思考的逻辑,平衡整个公司各种资源,做好销售和运营。

目前,继MRP(物料需求计划管控)取得初步进展,我们正式引入S&OP(销售与运营计划)的管理思维。

与其说这是一个管理思维,不如说是一个衔接市场与工厂之间信息传递和产品交付的解决方案。计划性,预测性,执行力是当中的核心。

客户给我们下一张单,我们能准确

快速给到交期的同时,物料和产能都会根据当前的订单量相应匹配调节,减少物料积压,适量劳力投入,完成低成本交付作详尽的计划安排。现在有日、周、月、年度计划,准确锁定我们的需求,物料品号数量和交期信息,寻求一些与我们长期利益目标相符的供应商保证物料供应,完成变现流程。

## 【思想玛】

这几个数据的准确调控和输出结果,对企业都是有盈利空间的,不会产生无效功,相当于把企业模拟成一个有思维有想法有执行力的人,通过身体的各个部位感觉神经来给自己作动作判断。S&OP也好比是一本上乘武功秘籍,练好了能立足于江湖保命、扬名,与高手较量、取胜。

在未来竞争激烈的市场里想要有肉吃,我们必须认真做好S&OP分配给各部门需要执行的任务。玛西尔又将再上一个台阶,敲开未来AI技术之门。

广玛计划部-刘聪

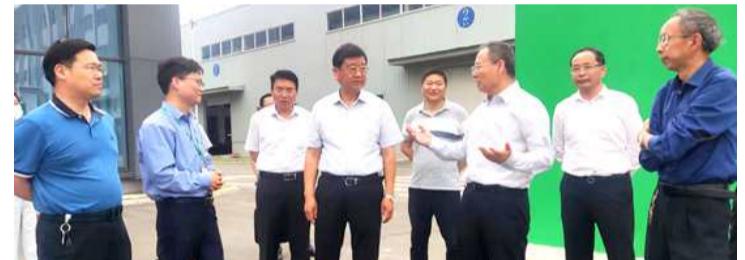


## 肇庆市委书记张爱军参观 玛西尔智能清洁车

本报讯(关国卿) 6月26日,广东省肇庆市委书记张爱军,肇庆市副市长刘涛建等领导,在出席理士国际2023年全球合作伙伴大会期间,参观大会展品。图为在玛西尔智能清洁车前,听取董事长董李博士的介绍。

玛西尔“智能清洁车”灵气活现:接收到任务指令后,自行出库执行清洁任务,进行路径规划、自主避障、垃圾倾倒、故障自检等。也可以远程调度。作为“国家高新技术企业”的玛西尔,凭借21年的创新能力,领航智能产品新征程。

## 淮北市人大常委会主任方宗泽 莅临合派调研重点规上工业企业营商环境



淮北讯 (郝艳丽) 5月18日,安徽淮北市人大常委会党组书记、主任方宗泽莅临安徽合派特种车辆制造有限公司,开展联系服务重点规上工业企业营商环境专题调研。公司负责人热情接待。

方主任详细了解合派的发展规划、产品研发、市场行情等,并听取对提升行政服务效能和优化营商环境的意见建议。他指出,营商环境只有更好,没有最好。各级各部门要充分

认识优化营商环境的重要性,科学研判,要坚持问题导向,针对现阶段的痛点、难点和短板,紧扣企业需求解决问题,帮助企业降本增效,让企业拥有更多获得感。企业作为市场主体,要找准发展定位,明确发展方向,彰显自身特色,加大科技投入,提高附加值,提升核心竞争力。

市直有关部门、淮北高新区主要负责同志参加调研活动。

## 肇庆市人社局局长张晓兰调研玛西尔



大旺讯 (李欧妮) 6月7日,广东肇庆市人力资源和社会保障局党组书记、局长张晓兰莅临广东玛西尔电动科技有限公司调研和谐劳动关系创建工作。玛西尔行政人事总监、行政经理等负责人热情接待。

肇庆高新区党工委委员、管委会

副主任朱华为,肇庆高新区劳动社保局局长龚志宏,肇庆高新区劳动社保局副局长梁玉霞等陪同调研。市人社局局长谭景全、局办公室主任徐朝军、就业中心主任陆勇枢、高校毕业生就业指导中心主任曾凌芳等随行调研。

本报快讯:玛西尔“暑期托管班”就要开学啦!报名时间:2023年7月3日。托管时间:7月10日至8月25日。参学小朋友:玛西尔的员工子女;来探亲的外地员工子女优先。美好愿望:安心工作,快乐福利。

## 人人讲安全 个个会应急 第22个国家安全月活动促进安全生产

大旺讯（姜宝洲）今年6月份是我国的第22个安全生产月。玛西尔安全部门以“安全生产月”活动为契机，夯实筑牢安全生产基础。

公司通过开展安全培训、应急演练、挂横幅、贴板报、开动员会、送清凉、各类培训、演练、安全知识有奖问答等形式多样的宣传教育活动，增强干部和

职工的安全意识和自我保护能力，消灭各类安全质量事故隐患，确保实现公司安全生产之目的。



## 合派智慧物流方案登陆 LogiMAT China国际物流展

上海讯（吕秋蓉）6月14日-16日，合派叉车智慧物流方案登陆LogiMAT China 国际内部物流解决方案及流程管理展览会。展会设在上海新国际博览中心N4馆。

合派本次展出的LogiMAT China，与4月德国斯图加特物流展览会（LogiMAT）

是同系列，一直深得业界口碑。合派秉承“呈现内部物流前沿科技”的展会理念，与客商一起剖析产品热点，携手打造智慧物流方案，共赢市场。

在现场，合派方案以电动托盘堆垛车、电动托盘搬运车、手动托盘搬运车

等主打产品为依托，销售人员通过现场操作讲解，展示了产品动力强劲、操作灵敏、制动安全可靠等卓越性能。

面对多样化、个性化、定制化的消费趋势，合派叉车不断推进新产品的研、产、销，为用户提供智慧物流新方案。合派始终坚持安全、可靠、经济、高效、节能的服务理念，以核心技术优势打造竞争优势，引领工业车辆行业向节能高效、绿色环保方向发展。

## 是谁塑造了新我？

那年刚入玛西尔，我被安排在那里检查电动车控制板外观，一做就是半年多。那时很开心，因为有两个人对我非常友好，教我怎样做工作，在我困难的时候站在公平的立场上帮我的忙。

每次在工作中遇到别人对我的不满，都是因为我检查外观检查得太严格，要求他们把控制器的漆涂到位，可就是没有涂到位，导致我工作压力很大。经过经理和拉长的跟进就好了很多。

对于外观，作为一名检查员的我坚决不能把不良品从我的手上流出去。我就是这样的性格，这样的人。一个人做事，要么不做，要么就要把事情做好，毅力和态度是最重要的！

后来，因当时电子部处于淡季状态，我被调到大车线帮忙做事。有人

说我们要在那里协助一段时间，有人说我们去大车线就固定在那了，其实我一点都不担心，觉得在哪做事也是做事，都是在玛西尔工作，只要有事情做到哪都一样，都是我的幸运。我很感恩。

一到大车线我就特别喜欢这里的工作。当时的八车间通风透气空气特别好，跟着乐军、乐成这两位师傅，还有一个小师傅，我特别喜欢他们，他们对配件的保护做得特别好，毫不吝啬教我，让我学到很多东西。在这里工作感觉很舒服，有三位师傅对我好，我一生都不会忘记。

从B1线到B2线分线之后，我分到了十车间，跟着乐军和小师傅在一个岗位，我很开心。在新岗位，我专门装配件，有时把配件装好，还可以上流水线帮忙装车，也干得很好很开心。

心，因为有两位师傅对我的关照。可是好景不长，两个师傅因有事情都走了，现在这个岗位压力都给我了，需要我承担责任。

从原先事事有师傅做靠山，到只剩我一个人做事，压力很大，每次都要提心吊胆，要很细心才能把事情做好。尽管如此，还是时候心不够细出差错，好在有领导们帮我度过难关。压力慢慢变小了，从中我也得到了成长。

我很喜欢这里的工作氛围和文化气息，很喜欢这里的团队合作精神和相互支持的战斗经历，让我们可以共同成长和进步。感谢公司给了我展示能力、创造价值的平台，使我找到人生的坐标，塑造了一个新的我，让我不断地成长。

我将加倍努力工作，与公司一起走向更美好的明天！

广玛大车线-唐小芬

## 及时解决问题 做到防微杜渐

通过学习博士关于风控的讲话，我对风控的重要意义有了更高的认识。现在谈一点粗浅的认识。

从严治律，管住自己。行为不端正，既无法对下属进行正常引导，也

无法对下属进行强有力的要求，自己做不到或不去做，凭什么要求别人做好或不能去做？比如，不贪图和不占下属便宜，不问下属要零食、饮料吃喝，不跟下属和同事打牌、吃喝玩乐，

要做事实求是，断事公平公正、以理以德服人。

求真务实，解决问题。了解事情发生原因、经过、结果，不能主观臆想地以偏概全，抓不住事实真相，这样就打击了员工工作和反映问题的积极性。让员工产生一种想法，说了也白说，解决不了、改善不了，就是浪费表情，还不如不说，任由发展，以至于失控。如叉车坏了，我就协助跟进设备维修；漏雨、地板损坏就跟进

报修；仓库不好管的，就创造条件管好。再如车架原材料，堆积成山，想用也拿不出、要用就下单再买，库存想降也降不来。为此，我们重新规划，使用了臂式货架、托盘货架、地面焊接加装隔离柱、围网等，将不同型号区分开放、单独放，谁不压谁，既容易点数，也容易存取。

防微杜渐，做好风控。禁止以权谋私，损害他人、团队、公司的利益。如曾有员工帮供应商卸货后收取卸货小

费、索要饮料或其它好处等，虽然有时是对方主动提出，不想卸货，沟通后请收货人员帮卸货并提供红包作为回报，但我是不允许的，因为这种行为容易滋生和诱导不当行为。我们代表的是玛西尔，而不是个人，要帮也只能真真诚地去帮，不图谋私利。

广玛计划仓储部-吴洪远

事后验尸，预防再发生的一种警醒。

质量面前，最本质的要求是下线的产品一次就好。针对返工的产品，生产部门实际的整改和围堵措施一定要落到实处。而作为品质人员，在做好专检的同时，定期做好巡检，针对产品的流向做好追踪，对于未按流程作业的相关领导和员工，要像交警一样，有错必究，严肃处理。

质量是什么？是企业的生命，是工人的自尊。好的产品到了客户手中用的舒心、放心、暖心，而瑕疵产品会让客户产生抱怨，造成客诉，有损形象。要像合派质量宣言中所承诺的那样，对待产品像对待亲人和孩子一样去爱护、去珍惜。

安徽合派品管部-刘淑娟

## 待产品像待孩子 一样去爱护



那天早会一结束，就看到车架部领导、员工在装配A线说什么，我走上前

去了解情况，原来是分析车架焊点。这个问题车架是怎么到线上的？

两点原因，此车架未报检，品质追踪不到位。人人都说按流程作业，不传递不良品，若及时报检，品质人员专检过后，贴过PASS标贴，再往下道工序传送，定不会造成产线生产延误、加大成本等返工浪费。质量事故过后，不管是责任单位检讨，还是事故责任人受惩，皆是

# 菜鸟历练 提高计划工作效率

读了博士在外贸表彰会上的讲话，“人由菜鸟到优秀，都是离不开每一次的历练”这句话，深深触动到我了，因为我也一直追逐变成大鸟的梦想。

回首往事，我还是一名仓管员时，突然有一天领导要我调岗到计划部去，我第一反应就问为什么，是不是我哪里做得不够好。领导说，因为计划部人员短缺需要内部调动。我觉得这是好事，你不能一直待在已适应的舒服圈里，应该多出去，挑战自己不擅长的事，这样你才能在历练中成长啊！

尽管如此，我还是在忐忑中去了计划部。因为我不知道将要面对什么新挑

战，能否胜任新岗位。我被安排到王师傅身边学习工作。王师傅教我说，我们主要工作是根据市场下单，进行车型所需的物料核对和欠缺物料请购，并跟踪到工厂时间，以满足产线需求。

首先要找到市场下车型BOM，进行区分。分清楚，哪些物料是自己负责，哪些是其他同事的；还要区分物料阶次和数量，比如，下阶物料就需单独请购，总成物料就需总成请购；还有，每台车用量都有所不同，通用物料、专用物料、采购周期这些都需要掌握。最后我们结合库存把欠缺物料下单给采购部。在其过程中不能出任何差错，如过

少请购、错请购、漏请购，都会直接影响组装线，延宕交期，造成公司损失。

不久，我被领导安排单独完成新订单核对。我打开自己小本子，按照师傅教的一步一步操作生怕出错，影响交付。清单整理出来了，连忙找师傅审看。他说，这个位置数量不对，少了；这个物料不是下阶，是总成。我重新算一遍还是错了。师傅真的厉害。

师傅告诉我的秘诀是“三熟悉”：对BOM分析手法熟练，对自己负责的物料熟悉，对请购下单的物料熟悉。对自己物料长什么样和装配位置都是了如指掌，不愧是历练多年的“老鸟”我的师傅。

从那以后，我要提前1个小时上班去分析BOM，遇到不懂地方标记出来去查看、去请教，多用时间去仓库、去组装线了解和学习自己负责的物料。现在，我处理订单越来越顺了，工作效率也提高了，不用每天晚上加班到10点了。

安徽合派计划部-董必如

# 在历练中成长

## 时光不负赶路人

不曾忘记，博士在5月10日，理士国际召开2022年度外贸表彰会上指出：人要在工作历练中成长，历练多了，自然成长就多，每一个荣誉的背后都离不开汗水和泪水！尽管历练的过程会很苦，但是我一直相信，时光不会辜负每一位赶路人，一直努力，才会有幸运光临。

我很明白，无论在哪行哪业，提高和客户的沟通效率、展现专业能力才可以取得客户的尊重和信任。这就要求我们要做到快速响应客户信息、重视每一次的沟通、培养专业的沟通素养和产品知识、充分理解客户的需求和抱着欢迎的心态和充足的耐心，在工作中，我也一直有意识地培养自己的沟通能力，努力提升工作效率和个人素质能力。

记得有一次，接公司领导紧急通知，公司新开发的供应商要过来察看工厂，安排我一起负责接待。当时我的心情有点慌乱，毕竟我从来没有接触过商务接待，所以我内心不断发出疑问，我该从哪方面着手去准备这次接待呢？要怎么做才可以让客户满意呢？但是最终尴尬的事情还是发生了，我居然把客户职称的座位牌安排反了。经过那件事之后，我就开始不停地反思自己，为什么别人可以做好的事，自己就不可以呢？问题到底出在哪里？从那之后，不管是在生活还是在工作上，我都用心地学习，牢记每一次历练给我启示。未来，我希望自己在接触新的领域时，可以更加用心和更有耐心地进行思考和工作，只有不断反思、认真学习，才

能有效率地完成工作，使自己得到成长。同时要谦虚好问，多问多学多动脑筋，这样才能更好的促进与同事之间的沟通，更有效地开展工作。

相信很多人都经历过加班，有的人怨声抗拒，有些人选择从容接受。在我看来，加班首先是公司向好发展的表现，长远来看这对我们每个人都有好处，但是要避免无效加班，提高加班的效率很重要，我们要把适当的加班当成磨练和展示自我的机会，提升加班的责任意识，在加班中磨练心性，不断改进。

在人际关系方面，要做到平等相待，倾听领导的指导和同事评议，正确表达自己的看法，对同事做出准确的回应。这样既能解决问题，也能获得彼此的认可和好感。多学多做，把事做好做成，每天进步多一点。

从菜鸟到优秀。相信各位都敢于在工作历练中成长，成为更优秀的自己。

广玛品保部-莫颖珊

## 做好财务 历练成长

当我看到这个标题时，我陷入到深深的思索中。从大字不识到现在学会各种技能，都是在不断地锻炼中才成就了现在的我。

进入大学财会专业学习，面对书本上一连串一连串的数字，各代表什么意义，借贷关系又是怎样的？看的我都是迷糊状态。后来通过老师一天天认真的讲解，认真完成作业，一有不会的就请教老师和同学，自己这颗困惑的心在一点点地得到解答。

大学毕业以后，去招聘会找会计方面的工作，因为没有社会经验，处处碰壁，不知道往哪个方向去寻找出路，当时真的很迷茫，后来才意识到只有理论知识是不够的，最主要的是实际操作能力。于是我在一个朋友的介绍下，进入一家小企业，想着跟老会计学习，但是也许她怕自己的技能被我学去，自己有可能丢失了工作机会，所以不愿意告诉我。于是我自己利用做完自己事情之余看了许多之前的凭证，在不断的摸索和总结中，对于怎么记账，怎么做报表，哪个项目对应哪个科目，掌握了

一些方法。

随着时间的推移，时代的进步，会计行业也进入了一个新的领域：数字化时代。财务软件，电子发票的运用，又该何去何从？随着老板的业务越做越大，自己要想在合派公司继续工作，要么适应现代社会的潮流，要么就被社会所淘汰，经过一番深思熟虑后，决定让自己跟着公司一起强大，去解锁新的技能，哪怕再难也要上。于是在看到同事用电脑处理各种文档，我就去请教他们如何打开和使用程序软件，如何利用EXCEL表格做出各种老板需要看到的数据，利用软件公司安装维修财务软件时，请教如何更好的调取所需数据。平时也会在工作之余从网络中获取各种财务知识，法律条文。

现在的我是从无到有，从有到熟的过程里历练出来的。前面肯定还会有荆棘遍地曲折漫长的路要走，需要我去面对，去闯荡。我相信一句话“博观而约取，厚积而薄发”，为了自己想要的，成就那个更好的我，加油吧！

安徽合派财务部-丁浩

在漫长的工作生涯中，如何从一只懵懂的“菜鸟”成长为自信翱翔的“雄鹰”，是每位员工在工作过

程中应该费心思考的问题。学

习博士的讲话，对自身的工作又有了较为深刻的启发，感觉前途光明有奔头。表达如下。

一在工作中学习。要理清

自己需要“学什么、向谁学、怎么学”，保持“空杯”心态，以海绵吸水的热情不断汲取养分。通过多阅读公司的产品画册、彩页等资料，以及到车间产线来学习产品知识；对

于产品的技术参数等疑问，可

以虚心向领导同事咨询学习，

以便能快速了解公司产品，为

以后的工作打好坚实的基础。

只有在工作中不断虚心学习，

## 奋力在外贸工作中 创造价值

的工作突破，还是因失误踩过的“坑”，都需要在完成工作任务后进行复盘，总结经验，分析困难与不足，举一反三，才可以在后续遇到同样的问题时，有充足的经验和知识储备，去解决工作的难题。不断复盘，促进有效成长。

成长无捷径可走，在工作中学习，在学习中历练，在历练中成长，保持自身干劲，养成久久为功的韧劲，才能让自己成为优秀的人，为公司贡献自己的力量。

广玛外贸部-黄慧琳

才能有所成长。  
二在学习中历练。在职场中，除了现有的工作内容，还会新增各种工作挑战，而墨守成规、知难而退从来都不是做

工作的最优解，不要将工作当

作自己的包袱。例如，遇到跨

部门沟通与协作时，把握时间

节点，主动促使各部门积极完

成协作任务，从而锻炼我们主

动工作、跨部门沟通、多方面

掌控等能力。

三在历练中成长。复盘能

力尤为重要的。无论是自己做

以后的工作打好坚实的基础。

只有在工作中不断虚心学习，

个性，体现不同的设计风格？我是时刻保持敏锐的观察力和开放的思维方式，不断寻找新的灵感和创意来源。我是积极参加各种设计比赛和活动，与同行们交流经验和心得，以此来提升自己的影响力和行业地位。我曾在参赛中获得荣誉，设计的海报被应用于各种商业场合。

一直认同包豪斯的设计理念，设计的目的是为了人，而不是产品，不能为设计而设计。要为大多数人设计美观实用的广告产品，让我们迈科盛的宣传更贴近客户的需求。平面设计师不仅要具备扎实的设计技能和知识，还需要具备敏锐的观察力和开放的思维方式，以及协调团队合作的能力，实现1+1>2的能量。此外，要保持对行业发展趋势最新的设计理念和设计思想的关注。我将珍惜自己的职业，务实前行，让新成绩说话，为迈科盛和客户创造更多实际价值。

广迈研发部-颜永安

## 编者按

博士指出：“人由菜鸟到优秀，是在历练中成长，谁被历练得早谁就成长得快。期待更多的企业在历练中成长，大鹏展翅，再创辉煌。”一本版刊登的广大员工根据博士的工作指导并结合工作实际撰写的心得体会，表达了勇于锻炼、多做贡献的热情和决心。

# 供应链合作伙伴大会文艺演出剪影

这是个奋进的时代，这是个奋进的大会。大会期间的文艺演出，是员工们精心排练、激情上演的，体现了新时代职工斗志昂扬的精神风貌，赢得阵阵掌声。这组剪影，闪耀着那时的精彩，预示着未来的美好。



玛西尔总裁办演出大合唱《英雄赞歌》领唱董中华



玛西尔外贸部演出《我们欢迎您》



玛西尔采购部演出《爱的暴风雨》



玛西尔内贸部演出《英雄美少女》



玛西尔研发部演出魔术《无中生有》



玛西尔人力资源部演出《奔驰》

## 坚持认真而不妥协的态度 观《破冰行动》有感

哪有什么岁月静好，不过是有人替你负重前行，看过国产电视剧《破冰行动》前三集之后，感慨良久。

就前几集的看片体验来看，第一集亮相，第二集险死，第三集被抓，黄景瑜饰演的李飞危险重重，稍有不慎就要付出生命的代价，可以说节奏快，信息量大，全程高能。《破冰行动》由于改编自真实大案，其浓郁的写实风格以及缉毒之艰难，让人荡气回肠，震撼人心，真是难能可贵。

现在，不妨再抛一个震撼人心的数据，国家禁毒办发布《2017年中国毒品形势报告》显示，截至2017年底全国现有吸毒人员255.3万名。在毒品问题全球化的背景下，中国禁毒形势依旧严峻。尤其随着互联网、物流快递等新兴行业的迅猛发展，贩毒手段的科技化、智能化升级，大大增加了缉毒警员破案的困难度。打击贩毒、吸毒，必须全民参战。

对于大多数普通人而言，“缉毒”是仅存在于新闻里“熟悉而遥远”的传说，然而对于一线缉毒警察来说，每一次出警都是生与死的较量。在国人安享和平生活的背后，惊心动魄的缉毒大战从未停止过。前几集全景式还原缉毒大案，剧情高度写实，各色脸谱众生相呼之欲出。而跨越海陆空的追捕场面和大量的搏斗与枪战戏，电影质感混合现实主义题材气息扑面而来。

为了真实还原剧情，编剧陈育新特地飞往广州、中山、佛山等地，多次实地采访各警队和村落，丰富一手素材，耗时4年便以打磨出这部剧本。认真而不妥协的创作态度，也是《破冰行动》故事精良内容好看的原因之一。

广玛小车线-许发保

## 菜鸟晋级战

初夏，一个骄阳如火却晚霞温柔的季节，一个运动一下就可以暴汗的季节，一个心怀阳光就无比灿烂的季节。安徽合派与理士新电源两个兄弟工厂要合办“开心杯”女子羽毛球比赛。

听此消息，女员工们开心极了，恰似去年10月举行的男子篮球比赛。大家非常期待更多的大型活动带来快乐与激情。

喜爱羽毛球的人很多，我是其中之一。但是纠于每天的忙忙碌碌与自我的懒散，运动在我的生活中几乎不复存在。基于爱好及喜欢运动带来的暴汗的感觉，我还是踊跃地报了名。报名后就谋划着进入状态，和同事安排了几次复习训练，感觉接到球还是没问题的，我心里存有一丝丝胜利的希望。进入比赛日，才知道羽毛球的新规则及技巧还是很多的，

不是简单的接球打球。

单打比赛我对战理士一位同事，稀里糊涂11:1，对方以绝对优势取胜。第一场结束后，顿时懵了，再也不是那个只要能接住对方的球，连打几个回合就能赢的我了。几分钟的休息时刻，脑袋一片空白，短暂的时间，没有任何调整的我，依然以2:11的惨局落败。结束后，旁边的同事说打得太好了，对方好接，对方有很多技巧秒杀你。失败是有心理准备的，但如此大比分落败，却很丢人。原来我是一只菜鸟。如此实力，第二天的双打还要参加吗？

调整了一下心理状态，向同事请教了比赛规则及技巧。第二天，我和王娟联手双打淘汰赛。没有默契，缺乏技巧，第一局以7:11落后于对方，但是我们没有气馁，并相互鼓励。第二场，我们投入，小心、不慌、不躁，赢了。第三场决胜局，找到了信心，我们乘胜追击，对方完败。

双打的晋级，给了些信心，告诉自己不是那只菜鸟。懂规则、用技巧都是实力的一部分，而嘴上说的会打，能接住球只是浅显的娱乐而已。

今日，羽毛球比赛将迎来冠亚军的争夺，而我很荣幸的是一个参与者。来年，希望爱好这项运动的我，练习且钻研，菜鸟不再是我！

安徽合派人事部-王尹利

夏日炎炎



夏日炎炎似火烧，绿树成荫翠叶摇。  
稻谷飘香惹人笑，万物茂盛乐陶陶。  
漫天星空璀璨耀，美食欢聚一堂闹。  
心中希望烈如火，喜迎未来乐逍遥。

安徽合派采购部-李磊



无论生活多么忙碌，抬头看看，身边处处是美景

作品：鼎湖山-治愈  
时间：2023/01/01  
拍摄：广玛座椅厂-杨静